

Cadre Technico-commercial / Technico-commerciale (H/F) – CDI

Fondée en 1934, Ets Pierre ROBERT & Cie est une entreprise familiale implantée à Ardentes, au cœur de l'Indre (36). Spécialisée dans le négoce et le sciage de grumes de chêne, elle est reconnue comme l'une des scieries de chêne les plus importantes en France. L'entreprise est certifiée PEFC et engagée dans une démarche RSE responsable. L'entreprise a une politique d'investissements réguliers en nouveau matériel et nouvelles installations industrielles, avec pour objectif l'optimisation permanente.

Poste à pourvoir à l'automne 2025

En lien direct avec la direction générale et le responsable production :

- Vous prenez en charge un portefeuille de clients existants (une centaine environ) avec pour objectif de le développer en nombre et en CA.
 - Vous prospectez physiquement de nouveaux clients (France et autres pays européens)
 - Vous assurez la relation clientèle au quotidien
 - Vous établissez des offres de produits et de prix
 - Vous participez à la communication commerciale de l'entreprise : gestion du stand de l'entreprise sur des salons professionnels, participation à la communication sur les réseaux sociaux et sur le site internet de l'entreprise, rédaction et diffusion d'annonces **sur des sites spécialisés bois**
-
- Vous assurez une veille permanente sur les tarifs du marché
 - Vous assurez une veille permanente sur la réglementation et la législation en lien avec l'activité.

Votre mission sera d'assurer les ventes de l'entreprise en atteignant les objectifs fixés (chiffres d'affaires et marges).

A la prise de poste vous êtes accompagné pendant plusieurs mois par une personne expérimentée sur cette mission. Une formation sera assurée si nécessaire pour développer vos connaissances des essences de bois et des produits commercialisés, éléments incontournables du poste.

Conditions de travail :

- 5 jours par semaine
- Bureau personnel au siège de l'entreprise
- Déplacement régulier en France et occasionnellement dans d'autres pays européens
- Gestion autonome de votre planning en fonction de l'activité.

Votre profil :

- Formation bois et/ou commerciale
- Expérience souhaitée sur la même activité ou proche
- Capacité à communiquer avec les clients en anglais, en portugais, et en espagnol. La connaissance d'autres langues sera un plus à votre candidature.

Ce que nous offrons :

- Un environnement stable et bienveillant, au sein d'une entreprise familiale

- Un véhicule de service, un téléphone, un ordinateur portable
- Des avantages entreprise : Mutuelle d'entreprise, Prévoyance, Prime d'ancienneté, Primes de vacances (juillet et décembre), sous condition d'ancienneté
- Rémunération : 40000 à 50000 € bruts par an, composés d'un fixe et d'une commission sur chiffre d'affaire.
- Un statut agent de maîtrise ou cadre (selon profil et expérience).

Pour postuler :

- CV et lettre de motivation à : jpballandras@scierie.fr